

Ekologinen luontoyrittäjyys Suomessa

Matti Luostarinen ja Paula Vanhamäki

Maa- ja elintarviketalouden tutkimuskeskus (MTT), 31 600 Jokioinen, matti.luostarinen@mtt.fi

Maa- ja elintarviketalouden tutkimuskeskus (MTT), 31 600 Jokioinen, paula.vanhamaki@mtt.fi

Johdanto

Luontoyrittäjyydellä (nature-based entrepreneurship) tarkoitetaan luonnonantimiin ja luonnon tarjoamiin elämyksiin perustuvaa ympäristövastuullista yrittäjyyttä (Rutanen & Luostarinen 2000). Luontoyrittäjyydessä painotetaan erityisesti luonnon aineettomia arvoja ja uusiutuvien luonnonvarojen ekokestävää käyttöä. Toiminnassa yrittäjät hyödyntävät uusiutumattomia luonnonvaroja mahdollisimman vähän luontoa kuluttaen ja hakien innovatiivisia toimintamalleja. Luontoyrittäjyys voidaan jakaa seuraaviin sektoreihin (Rutanen & Luostarinen 2000):

- 1) Luonnon tarjoamiin mahdollisuuksiin perustuva vastuullinen matkailu elämyspalveluineen (mm. luonto-, elämys- ja metsästysmatkailu)
- 2) Puun ja puusta saatavien tuotteiden ympäristövastuullinen jalostaminen muissa kuin suuressa ja keskisuuressa teollisuudessa
- 3) Luonnonmarjojen, -sienien ja -yrttien yms. keruutuotteiden hyödyntäminen sekä luonnonkasveja hyödyntävä viherrakentaminen
- 4) Riistan, kalojen ja rapujen hyödyntäminen
- 5) Turpeen ja kiven sekä muiden maaperäainesten pienimuotoinen ja kestävän käytön mukainen hyödyntäminen
- 6) Vesivarojen sekä lumen ja jään hyödyntäminen
- 7) Muut luontoon tukeutuvat palvelut (mm. ympäristön siistiminen ja raivaus, virkistyspalvelut, luontoon liittyvä sisältötuotanto)

Luonnon antimia ja elämyksiä hyödyntävä yritystoiminta on usein pienimuotoista ja maaseudulla, etäällä taajamista tai kasvukeskuksista tapahtuvaa. Usein toimintaa kuvaavat termit käsityömyyksiys, yksilöllisyys, paikallisuus ja kotimaisuus. Perinteitä vaalivista arvoista huolimatta toimialalle ja sen tuhansiin yrityksiin kohdistuu suuria odotuksia tekniikan uusista innovaatioista, ekokuluttajien kasvavista vaatimuksista sekä toimialan nopeasta kasvusta osana alueellisia, kansallisia ja kansainvälisiä kehitysohjelmia. Suomessa nämä ohjelmat ovat liittyneet läheisesti a) innovaatio-ohjelmiin, b) verkosto- ja klusteriohjelmiin, c) kestävän kehityksen ekologisiin, taloudellisiin ja sosiokulttuurisiin ohjelmiin sekä d) yritys- ja aluetalouden ympäristöohjelmiin. MTT:n sisällä yhtymäkohdat muuhun tutkimukseen ovat eko- ja ympäristöarvojen tuotteistamisessa (Rural life design), maa- ja elintarviketalouden ympäristöhallinnassa ja elinkaaritutkimuksessa, ERNIE (European Rivers Network) -ohjelmassa, Indikaattoritutkimuksessa (SUSAGRI) sekä materiaalivirtojen ekotehokkuuden tutkimuksessa.

Toimialan kehittämisen ongelmia ovat sen hajanaisuus sekä kehitystyössä tarvittavan tiedon vähyys ja pirstaleisuus. Toimialalla on paikallisia ja alueellisia verkostoja mutta yhteinen kansallinen järjestäytyminen, edunvalvonta ja imago tuotteineen (tuoteperheineen) puuttuu. Ensimmäisen kansallisen organisaation perustaminen käynnistettiin vuonna 2000 nyt käsiteltävän tutkimusprosessin toimesta (Rutanen & Luostarinen 2000). Lisäksi eri toimijoita ei vielä yhdistä yhteisen ekologisen, taloudellisen ja sosiaalisen kestävän kehityksen mittaava indikaattoreiden systemaattinen ympäristöohjelma. Niinpä mikä tahansa yrittäjyys on pyrkimässä kohti ns. ekologista yrittäjyyttä (eco-entrepreneurship), jossa kestävä kehitys on lähestytty mm. WBCSD:n (World Business Council for Sustainable Development) julkaiseman seitsemän kohdan ohjelmalla (1997) sekä monikansallisina ohjelmina mm. YK:n, OECD:n ja WTO:n toimesta. Maaseudun yrittäjyyden kohdalla ohjelmissa mainitaan usein ongelmalliset innovaatioympäristöt, ekotehokkuus, verkostoitumisen tarve, asiakaslähtöisyys, ohjauskeinot ja hallintajärjestelmät sekä kuluttajia palvelevat yritysten laatu- ja ympäristöjärjestelmät, luonnonvaran yleinen arvoperusta sekä lopulta maaseuturakenteen sosiaalisen kestävyuden ideologia. Laajempaan käsitteeseen ”sustainable business” on jo mm. yliopistojen koulutusohjelmissa.

Vuonna 1999 käynnistettiin ympäristöklusterin tutkimusohjelma MTT:n koordinoimana yhteistyössä Helsingin yliopiston Maaseudun tutkimus ja koulutuskeskuksen (MAKES) Seinäjoen yksikön kanssa tavoitteena selvittää

- 1) Luontoyrittäjyyden sisältö ja käsite sekä alueelliset erityispiirteet ja innovaatioaste
 - 2) Alueellisten verkosto-organisaatioiden toimintatapa ja kehittyneisyys
 - 3) Toiminnassa mukana olevat organisaatiot, tutkimuslaitokset, kouluttajat, neuvojat ja rahoitusinstrumentit
 - 4) Osaamisen kärkialueet ja ongelmallisimmat pullonkaulat
 - 5) Alueellisten (maakunnallisten) verkostojen sekä kansallisen verkosto-organisaation tarve ja kehittämismahdollisuus
 - 6) Fokusoituid tehtävät kehitystyössä sekä missio tulevaisuudelle
- Jatko-ohjelmassa vuonna 2001 käynnistettiin yhteisen organisaation rakentaminen sekä luontoyrittäjyysveroston kokoaminen internetin sisällä. Tutkimusohjelmia syvennettiin siten että nyt käsillä oleva tutkimus pyrkii selvittämään
- 1) Kuluttajan näkökulman, arvot ja asenteet luontoyrittäjyyteen sekä kulutuksen mahdollisen segmentoitumisen (kuluttajaklusterit)
 - 2) Yrittäjien ympäristönäkökulman ja innovaatioluokituksen verkostoitumisessa (yrittäjäklusterit)
 - 3) Lainsäätäjän ja kansanedustajan ympäristösidoksen ja käsityksen luontoyrittäjyyden kehittämisestä

Aineisto ja menetelmät

Tutkimusaineistona käytettiin kyselytutkimuksen tuottamaa materiaalia sekä aiheeseen liittyvää kirjallisuutta, joita analysoitiin kvantifioivan kvalitatiivisen analyysin (Eskola & Suoranta 1999) keinoin. Kyselyn ensimmäisessä vastaajaryhmässä (n=2000) olivat mukana satunnaisotannalla kaikki suomalaiset kuluttajat ja toisessa suomalaiset kansanedustajat (n=200). Kolmannessa mukaan oli haettu luontoyrittäjiä (n=282). Pääosin huhtikuussa 2001 suoritettujen kyselyjen palautusprosentit vaihtelivat 20-25 välillä ja alueellisesti parhaat tulokset saatiin taajama-alueilta, etenkin pääkaupunkiseudulta, joissa ylitettiin reilusti 30 %:n raja. Kuluttajakyselyssä tyyppivastaaja oli keski-ikäinen, akateeminen, naimisissa oleva nainen juuri pääkaupunkiseudulta tai maakuntakeskuksesta. Yrittäjät taas olivat maalla asuvia pääosin miehiä ja selvästi heikommin koulutettuja kuin kuluttajat. Yrittäjien ja kuluttajien sosioekonominen tausta oli hyvin erilainen ja myös asuinpaikkamieltymykset erosivat.

Analyyseissä käytettiin runsaasti ns. monimuuttujamenetelmiä. Tällaisia olivat etenkin korrelaatiopohjaiset faktori- ja pääkomponenttianalyysit sekä havainnoittain käytetyt faktori- ja pääkomponenttipisteet sekä näiden ryhmittely- ja klusterianalyysit. Menetelmillä pyrittiin selvittämään useiden muuttujien (=vastausten) yhteisvaihtelua harvojen, mieluummin toisistaan riippumattomien, hypoteettisten muuttujien (=faktoreiden) avulla.

Prosessikuvauksessa ei ainoastaan haluttu tunnistaa ja nimetä faktorit vaan samalla haettiin niiden synnyn takana olevia ilmiöitä. Faktoreiden latausten tulkinnan ohella niitä voitiin verrata jo aiemmin suoritettuihin vastaaviin faktorointeihin (kirjallisuus ks. Luostarinen & Vanhamäki 2001). Tällainen tarkastelu on paikallaan etenkin faktoriekologisessa tutkimuksessa, jossa mukana ei ole niitä yleisiä validiteettiongelmia, jotka usein vaikeuttavat tämänkaltaisen tarkastelun suorittamista. Menetelmä sopii hyvin sekä hypoteettiseen ja deduktiiviseen työskentelyyn perinteisemmän induktiivisen empirian tulkinnan ohella tiivistäen mahdollisia uusia suuren kyselyaineiston perusolottuvuuksia. Tuloksia arvioitaessa on syytä korostaa, että faktoriratkaisut tuottavat aina määrättömän määrän ratkaisuja ja että tutkijan on itse kyettävä antamaan riittävät lisäehdot haettaessa lopulta käytettävää ratkaisua. Käytännössä kyseessä on faktoriakseleiden kiertäminen (=rotointi) faktoriavaruudessa. Rotaatiokriteereistä ehkä parhaiten tunnettu on Kaiserin kehittämä varimax –menetelmä, jossa maksimoitava funktio on latausten neliöiden varianssi.

Ryhmittely- ja klusterianalyyseilla haettiin lisäinformaatiota erityisesti syntyneiden ryhmien (klustereiden) sisäisen informaation purkamiseen. Lisäksi analyysijä käytettiin niille tyyppillisellä tavalla typologioiden muodostamiseen. Usein rinnalla käytetään transformaatioanalyysiä, jolloin päästään eri aikoina suoritettujen faktori-ratkaisujen vertailuun. Analyysitapa on lähellä ehkä paremmin tunnettua erotteluanalyysiä (=diskriminaatioanalyysi). Niinpä klustereiden (ryhmien) välisiä eroja mitattaessa erotteluanalyysi toimii ta-soerojen (=keskiarvojen) pohjalta, kun taas transformaatioanalyysin transformoituminen kertoo pikemminkin rakenne-eroista (=kovarianssierot) (menetelmistä esim. Luostarinen 1991). Etenkin spatiaalisten erojen tulkinnassa ja selittämisen syventämisessä on mahdollista käyttää myös residuaalimatriiseja, jotka kuvaavat poikkeaman transformoitumisen ja ovat siten alueellisessa vertailussa käytettyjä. Kartoitettunahan ne kertovat poikkeaman alueellisen vaihtelun jokaisen havainnon (yrityksen, kuluttajan, kansanedustajan jne.) kohdalla erikseen. Kuten poikkeamat (=residuaalit) yleensä nämä saattavat kertoa hyvinkin merkittävistä sellaisista löydöksistä,

joiden suuntaan analysointia on syytä jatkaa. Tässä tapauksessa aineiston rakenne johti transformaatioanalyysiin faktoripisteistä.

Tulokset ja tulosten tarkastelu

Tutkimuksen mukaan suomalaiset kuluttajat ovat erittäin ympäristötietoisia ja ekologinen luontoyrittäjäys nähdään merkittävänä kehitettävänä toimialana. Sekä alan markkinointia että tuotevalikoimaa kuuluisi vastaajien mukaan lisätä. Valtaosa (yli 60 %) on lisäksi valmis maksamaan hieman korkeampaa hintaa sertifioidusta, laatuvarmistetusta, ekologisesta tuotteesta, joista parhaiten tunnetaan elintarvikkeet. Yli 90 % ilmoitti jo nyt käyttävänsä päivittäin ekotuotteita ja yli 70 % näistä elintarvikkeita. Ympäristömieltymysten ja –identiteetin kohdalla vastaajat näyttäisivät tunnistavan paremmin yhteisön ja sen vaatiman ”ympäristön” kuin oman sisäisen, piiloviestintäisen ympäristötietoisuuden. Niinpä kuluttajan omasta ympäristöstään ja ekologisesta käyttäytymisestään antama kuva on tuotteiden ja palvelujen hankinnassa kommunikaatioyhteisön tuottamana todempi ja välittyä myös tutkimuksessa voimakkaampana kuin mitä yksilön oma tarpeentyydytys tai ympäristöjärjestelmä antaisi odottaa. Näin syntyy ”vinoja” vastausjakautumia, joita voidaan selittää myös esim. kognitiivisen dissonanssin teoriolla. Tällä havainnolla on erityisen suuri merkitys tuotettaessa luontoyrittäjyyden immateriaalisia, seipiteellisiä tuotteita tai palveluja.

Ympäristömieltymysten ja –identiteetin sekä ideaalimaiseman kuvauksessa kansanedustajien ympäristösymboliikka on kuluttajakyselyä rikkaampi, joskin erot eri kuluttajaryhmien välillä ovat suuria. Kuluttajien ja kansanedustajien ideaalimaisema liittyy miltei poikkeuksetta maaseutuympäristöön. Lähes 90 %:lle vastaajista luonnolla ja maaseudulla on juuri juurten kautta syntyvää, syvempää tunnepitoista merkitystä. Kansanedustajien kohdalla identifioituminen maaseutuun ja sen sekä luonnon- että kulttuuriympäristöön on jopa muista vastaajia voimakkaampi. Käsitys ekotuotteista ja niiden kulutuksesta on kuitenkin hieman kriittisempi.

Kuluttajafaktori ja -klusterit

Faktoriratkaisu tuotti neljä pääulottuvuutta, joista tärkein oli hyvin myönteisten ympäristöasenteiden perusfaktori (faktori I). Tästä erottui hieman kriittisempi, kaupunkimaiseen asumiseen jo juurtuneen toisen polven kaupunkilaisen ympäristöfaktori (faktori II). Kolmas faktori irtautuu ensimmäisestä ja on lähinnä viimeisimmän aallon mukana pääkaupunkiseudulle tai maakuntakeskuksiin muuttaneiden ja monia tunnearvoja korostavien faktori. Neljäs erottuu tästä lähinnä aiemmin tapahtuneen muuton seurauksena (suuret ikäluokat) ja tyytymättömyys nykyisen asuinympäristöön voidaan kertoa edellistä ryhmää ”objektiivisemmin”. Etäsyöttä muuttoon on jo riittävästi. Tyytymättömyys ja yleisen asenneilmaston kriittisyys kasvaa siirryttäessä ensimmäisestä faktorista neljänteen. Kansanedustajien vastaukset tuottavat odotetusti samat faktorit kuin kuluttajakyselyssä.

Lähes 80 % ekoyrittäjien asiakkaista näyttäisi asuvan kaupungeissa (maakuntakeskuksissa) ja lähes puolet pääkaupunkiseudulla. Vastaajista 60 % on korkeasti koulutettuja, keski-ikäisiä naisia ja kaukana siitä kulttuuriympäristöstä, jossa eko- ja luontoyrittäjät maaseutuyrittäjinä elävät ja usein markkinansa hakevat. Klusterianalyyseissä kuluttajat ryhmittäytyivät kymmeneksi keskenään homogeeniseksi ryhmäksi, joiden pääakselisuunnat faktoriratkaisuissa kulkivat joko faktori yhdestä kahteen tai kolmannelta neljänteen. Näistä edellinen näyttäisi liittyvän fyysiseen, sosiaaliseen ja kulttuuriseen identifiointiin ja sen muutokseen sekä jälkimmäinen normijärjestelmien muuttamiseen (moraali, etiikka, ekologia, estetiikka, empatia). Ryhmien nimeämisessä on käytetty modernin sosiologian tai kulttuuriantropologian antamia viitteitä soveltuvilta osin. Toisiaan lähinnä olevat ryhmät on yhdistetty faktoriakseleiden muodostamassa nelikentässä käyttäen nimeämisessä Christopher Laschin, Charles Bauderlainen ja Zygmund Baumanin postmodernin ihmisen ja elämänstrategian kuvaamista joko kuljeskelijan (flaneeraaja), turistin, kulkurin tai pelurin silmin (kirjallisuus ja tyyppien kuvaus ks. Luostarinen & Vanhamäki 2001). Kuvassa 1 nämä tyypit on siirretty oikeille paikoilleen faktoriakselistolla ja kuvattu muutamalla sanalla ja streotyypeinä. On luonnollista että kuluttajaryhmät eivät koskaan esiinny puhtaina vaan mukana on aina välittäviä tyyppisiä ja jokaisessa kuluttajassa hieman kaikkienkin ryhmien tunnuspiirteitä.

Käsite flaneeraaja on alun perin Charles Bauderlailta, joka kutsui näin Constantin Guyn maalaamat kaupungin katunäkymät ”kuljeskelijan” silmin sellaisina, jossa postmodernin elämän näkökulma paljastui juuri tyhjän kuljeskelun ja kuluttajan kokemusten kautta katutasossa. Tässä kuluttajaryhmässä tärkeintä on se, miltä ympäristö ja maaseutu näyttävät. Kokemus on aina lyhykestoinen ja episodimainen ja vailla menneisyyttä tai juuria

maaseudulle. Maailma muistuttaa supermarketia, jonka erinomaisuutta ei ole syytä kritisoida. Yhden asian ilmiöt eivät kasva ja nivoudu toinen toistaan tukien, vahvistaen ja laajentaen. Ympäristönäkemys on pirstaleinen, katkelmallinen kapea-alainen ja pintapuolinen. Tyhjä supermarket täytetään katkelmallisilla mielihyvän, kiinnostuksen ja jännityksen palasilla. Suomessa ilmiö näyttäisi liittyvän viimeisimpään postmodernisaatioon, yhteisöllisyyden lopulliseen katoamiseen sekä uusimpaan kaupunkilaistumiseen, kaupungistumiseen globalisaation ja 1990-luvun hengessä.

Toinen ryhmä eroaa edellisestä vain hieman. Siinä ympäristönäkemykset ovat todempia ja kokemukset muuttuvat ”ikään kuin” maailmasta ”miltä näyttää” maailmaan. ”Miltä näyttää” elämästä ja kokemuksesta on tullut todellinen kokemus, jota ympäristö, luonnonvarat ja ekologia yhdistävät. Näillä ihmisillä on runsaasti vapaa-aikaa ja kuljeskelusta on tullut elämäntapa. Ostos- ja kulutuskäyttäytymisestä on tullut myös maaseudulla kauppakujien ja markettien ostoskäyttäytymistä. Niinpä yrittäjä (”sustainable business”) joutuu rakentamaan ”saarekkeita” mittatilaustöinä juuri tälle kuluttajasegmentille. Nämä saarekkeet ovat irrallisia tulevasta ja menneestä, mutta niissä voi kuvitella olevansa itse ohjaajana, luontotapahtuman tai ympäristön kohtaamisen vaikuttajana silloinkin, kun kuljeskelija on kaiken aikaa ohjatussa toiminnassa mukana.

Ryhmästä eroaa äärimmilleen puhtaaksi viljelty joukko ”kuvaruutu” –ihmisiä, joiden siirtyminen omaan ryhmään näyttäisi selittyvän Henning Benchin ”telecity” pelkistyksillä. Ympäristönäkemys alkaa olla lähellä vahvaa kokemusta kuvaruudun pinnasta mielikuvitukseen liitettynä. Luontokokemukselta tai ekotuotteelta vaaditaan paljon enemmän kuin edellisissä ryhmässä ja fantasia on sen vahvin yrittäjävaltti. Äärimmäisen vapauden tunnetta ohjaa vain kuvaruutu, keskittynyt tarkkailu, jossa tietokoneen näyttö tai televisio ovat neutraaleja. Luontosuhteesta on tullut hyvin yksityinen alue, jossa ihminen kohtaa ostogalleriassa luontokokemuksensa ikään kuin individualisti uskonnollisen elämyksensä.

Neljäs kuluttajaryhmä syntyy täydellisestä juurettomuudesta neljännen faktorin ääripäähän. Nämä ihmiset eivät ole koskaan paikallaan tai juurillaan, vaan hakevat matkasuunnitelmansa ja reittinsä pala palalta tai eräänlaisen post-traditionaalisen kaaoksen kautta. ”Kulkurin” maailmaa luonnehtii ulkopuolisuuden vaatimus ja sen vaaliminen. Kaikkea pidetään avoimena ja vaihtoehtoja on runsaasti. Saapumisen muisto on tuore vielä vuosienkin jälkeen. On epävarmuutta työpaikasta, vanhan tiedon tai taidon arvosta, turvallisesta kohdasta johon asettua ja samaistua. Vieraantuminen yhteisöllisyydestä, fyysisestä ympäristöstä ja sosiaalisista siteistä on tapahtunut tavalla, jossa ei ole enää nostalgista kaipuuta. Agraariin tai jälkitekolliseen kulttuuriin ei ole edes alitajuista kosketusta. Uusi mediakulttuuri ja globaali paikattomuus on osa tämän ryhmän jatkuvaa kasvamista.

Kun kulkuri liikkuu lähinnä erilaisten voimien työntämänä, ”turisti” liikkuu uskoen toimintansa olevan taivoitteellista. Turisti viettää kesänsä tien päällä ja kaikki ympäristössä on säyseää ja kesytettävää. Ekoyrittäjältä haetaan elämyksiä, jotka ovat silmiinpistävästi erikoisia mutta samalla myös kertakäyttötuotteita tai -kokemuksia. Turisti ei hae muistoja vaan vaarattomia hetkiä ilman muistoon sitoutumista. Maaseutuun ja sen nostalgiaan liittyy vanhan paikkaidentiteetin ”tuska” sekä halu säilyttää tämä muisto; hakea kadotettua ja kokea ohjattuna turistilaumana tai mieluiten yksin kokemuksensa kautta nauttien ja sen myös ymmärtäen. Turisti hakee aina turvapaikkaa ja koti on myös osa tätä samaa ”seikkailijan” turvapakettia. Ekokokemuksen tai tuotteen on oltava suolla tai metsässä ”järkytys” turvallisessa paketissa. Jonathan Swartzin turistilla on kahdenlaista ikävää. Toinen syntyy nostalgiaa, menetetyistä juurista ja toinen kaipuusta kotiin. Osalle (suuret ikäluokat) turistimatkasta on tullut pysyvä, jolle koti on yhtäällä huonon identiteetin korvike jossakin muualla kuin lähtöalueella, kaukana 1960-luvulla. Menetetty identiteetti tekee kotiunelmasta joskus toteutuvan mahdollisuuden kaukana horisontissa ja aina maaseudulla. Näin nykyinen koti on paikka, joka on samaan aikaan turvallinen ja pelottava sitoja; todellisen unelman hävittävä vankila. Tämän paradoksaalin elämän sisältö on siirtynyt lapsin, jotka elävät peliteorioiden, markkinatorien ja konfliktien turvattomassa maailmassa.

Pelaajan maailma on riskien maailmaa, jossa mukana ovat kohtalo, johdatus, intuitio ja oveluus. Näissä toisen ja neljännen faktorin ääripään ryhmässä markkinatorien maailma on pelaajalle hieman armollisempi kuin jatkuvan sotatantereen maailma. Molemmissa on kuitenkin puutetta rakkaudesta, rahasta, arvonannosta, moraalista jne. ja kaikesta käydään hillitöntä kamppailua. Maailma on peli, jossa pelaajat selviävät omalla oveluudellaan – kaukonäköisellä tai virheellisellä. Maailma on pirstottu pelien osiin ja kustakin tehdään oma sisäinen merkitysalueensa, kustakin omaan itseensä sidottu itseriittoinen peli. Ekoyrittäjä on mukana pelissä, jossa ympäristö ja luonto on vain yksi merkitysalueensa. Ei kaiken toiminnan läpäisevä ja kattava elinympäristö vaan vain pieni osa pelien maailmaa. Jos yrittäjä kieltää pelaajan maailmankuvan, hänet suljetaan pois ja pelkona on eristäminen tai joutuminen vielä armottomampaan peliin. Ympäristön ja luonnon näkökulmasta ongelmallista on pelaajan moraalin puuttuminen ja korvautuminen pelin säännöillä, joita kukaan ei ole kirjoittanut. Näin myös

ekologisesta ja eettisestä tulee pelaajalle lopulta lähinnä vain joko turvakilpi tai tavoite voittaa siinä kilpailussa, jossa ympäristön ja luonnonvarojen kestävä kehitys ovat oletettuja pelivälineitä ja tapa menestyä kilpailussa ("sustainable business"). Kun globaalissa ympäristössä vastassa on koko maailma, ei lopultakaan ole merkitystä sillä, vallitseeko siirroissa laillisuus tai laittomuus, järjestys tai kaaos ja anarkia. Tämä erottaa pelaajan maailman turistin paljon rikkaammasta, ja myös moraaliltaan kehittyneemmästä maailmasta, ja siirsi nämä kaksi ryhmää juuri ensimmäisen ja toisen faktoriulottuvuuden kohdalla kauas toisistaan. Toisen ja neljännen faktorin kohdalla ryhmät olivat vielä samassa tasossa.

Yrittäjäfaktorit ja -klusterit

Yrittäjäfaktoreista ensimmäinen ja tärkein nimettiin positiivisten odotusten ja yhteistyön perusfaktoriksi, toinen markkinatalouden ehdoilla toimivien yrittäjien faktoriksi, kolmas perusnegatiivisten, oppositiohenkisten "häirikköfaktoriksi", neljäs vihreiden perusarvojen ja yhteisvastuun faktoriksi sekä viides kovien yritysarvojen faktoriksi (Luostarinen & Vanhamäki 2001). Erot faktoreiden välillä syntyivät lähinnä yrittäjien ympäristö- ja luontosuhteesta, moraalista tai eettisestä sidoksesta ekologiseen yrittäjyyteen ja sen yhteiskunnalliseen tai sosiaaliseen sisältöön (ekologinen ja sosiaalinen kestävyys sekä yhteisvastuun käsite), markkinakeskeisyydestä ja yritysmaailman sidoksesta kestävä kehityksen käsitteistöön, innovaatioasteesta sekä yrityksen strategisista toimintaperiaatteista.

Faktoripisteiden klusteroinnissa yrittäjät ryhmittivät kahdeksaksi homogeeniseksi klusteriksi. Kuvassa 2 nämä on paikannettu nelikenttään kahden pääakseliston mukaan joko faktoreiden I ja II suuntaisesti tai faktoreiden IV ja V suuntaisesti. Edellinen pääakselisuunta liittyy yrittäjien ympäristö- ja luontosuhteeseen sekä yritysmaailmaan ja sen strategiaan linjauksin (=pehmeät ja kovat arvot) sekä jälkimmäinen lähinnä yritysosaamiseen, moraaliseen ja eettiseen sidokseen sekä innovaatioluokitukseen (=sidos tuotteeseen tai kuluttajaan). Todellisuudessa faktoriakselit ovat luonnollisesti multidimensionaalisia faktoriavaruudessa ja tulokset on vain pyritty kuvissa 1 ja 2 havainnollistamaan tuomalla akselista kaksikulotteiselle pinnalle vähentämällä samalla niiden lukumäärä viidestä kahteen (kuvassa 1 neljästä kahteen).

Ensimmäiseen kahteen ryhmään paikantuvat on nimetty perinteisiksi, konventionaaliksi yrittäjäryhmiiksi. Yrittäjyyteen liittyy luja optimisismi, ekologisesti yrittäjyydestä odotetaan suurta tulevaisuuden trendiä, yhteistyötä haetaan koko toimialalle ja siihen myös sitoudutaan. IMA:n (Innovative Management Association) ja SRI:n (Stanford Research Institution) innovaatiroolien luokituksessa nämä yrittäjät sopivat parhaiten ns. klusterin organisoivaan systeemiin.

Toinen ryhmä poikkeaa edellisestä vain vähän. Ensimmäisen tavoin se asettuu lähelle ensimmäisen ja neljännen faktorin yhteistä leikkauspistettä (kuva 2). Arvomaailma on humanistis-ekologinen mutta mukana on edellistä ryhmää enemmän ns. sisäisiä yrittäjiä (intrapreneurship). Nämä vetävät omaa hanketta tai ideaa joko yrityksen sisällä tai koko yritys on yhden idean toteutusta. Joukossa on myös runsaasti ideakatalysaattoreita. Yhteisessä, innovaatirooleja hakevassa klusterissa nämä yrittäjät paikantuvat lähinnä innovaattoriinryhmään (kuva 3).

Kolmas ryhmä yrittäjistä sijoittuu tiiviinä klusterina edellisten ryhmien tuntumaan (kuva 2) toisen faktorin suuntaan kuitenkin etäännyneenä. Ekokestävyyttä arvostetaan mutta arvot ovat kuitenkin edellisiä ryhmiä kovempia ja vastuu kestävästä kehityksestä on näillä "vapaamatkustajilla" vähäisempi. Joukossa on runsaasti toiminnan suuntaajia (course-keeper) eikä ryhmän yrittäjät tuota niinkään omia ideoita kuin lisäävät ideoihin kohdistuvaa kiinnostusta kuluttajissa. Innovaatirooli yrittäjien yhteisessä verkostossa on lähinnä ns. tutkailevassa promoottorijärjestelmässä (kuva 3).

Neljäs ryhmä yrittäjiä eroaa edellisestä vain hieman neljännen faktorin suuntaan (kuva 2). Nämä "itselliset yrittäjät" toimivat miltei yksinomaan markkinatalouden pelisäännöillä ja kosketus markkinoihin, välitysagentteihin, alihankkijoihin jne. on muita ryhmiä kehittyneempi. Ympäristöarvot ja niiden merkitys imagon rakentelussa myönnetään merkittäväksi, mutta sen moraalinen painolasti on vähäinen ja "vapaamatkustajien" määrä kasvaa. Samalla kuluttajaryhmän "pelaajien" arvomaailma tulee lähemmäs toimintastrategiaa (ks. kuva 1). Yhteisessä yrittäjäverkostossa näiden yrittäjien innovaatirooli on lähinnä teknologian ja markkinoiden portinvartijarooleja tai joissakin tapauksissa verkostomeklareina (kuva 3).

Viides ryhmä paikantuu hieman hajanaisena kirjavan toimialakentän monialayrittäjäryppäänä konventionaalisten ryhmien yläpuolelle neljännen faktorin suuntaan (kuva 2). Usein tausta on vielä perinteisessä maataloudessa ja toiminta on hapuilevaa. Nämä "tuotechampionit" uskovat omiin tuotteisiin periaatteella "hyvä tuote myy

itsensä” ja omalle tuotteelle omistaudutaan vahvalla tunteella. Oma idea viedään raivokkaasti eteenpäin, mutta kokemus yrittäjyydestä on vähäistä ja toiminta on tuotepainotteista. Yhteisessä verkostossa tai klusteritaloudessa näiden yrittäjien innovaatorooli on lähinnä kokemusvälittäjänä, menneisyyden vanhojen ja usein jo unohdettujen ideoiden kehittelijöinä koko klusterin käyttöön

Kuudes ryhmä on lähellä kokemusvälittäjiä mutta jo ”punaisen langan ” löytäneenä lukuisista tuoteideoista. Taito arvioida ulkopuolisia trendejä on hyvä ja heikotkin signaalit otetaan vastaan myös kulutuksen suunnalta. Visiointitaito on kehittynyt edellisestä ryhmästä ja maatalouden merkitys on enää vain muuta yrittäjyyttä tukeva. Kansallisessa verkostossa innovaatorooli on lähinnä systeemin arvioivassa kehittämisjärjestelmässä tai verkostomeklareina viidennen ryhmän suuntaan.

Kaksi viimeistä ryhmää koostuu avaininnovaattoreista. Tyypillistä yrittäjille on kriittisyys ja toisinajattelu, ristiriita vallitseviin megatrendeihin ja konflikti konventionaalisiin ryhmiin. Näkemykset ovat omaperäisiä ja radikaaleja, selvästi muista ryhmistä erottuvia. Kaikista yrittäjistä näihin kahteen viimeiseen klusteriin ryhmittyi noin 10 % ja faktoriratkaisussa tämä määrä riitti jopa oman faktorin syntymiseen (kolmas faktori). Yrittäjien yhteisessä innovaatoroolien verkostossa näiden ryhmien merkitys on innovaattoreina tärkein. Tuekseen nämä yrittäjät kaipaavat organisaatorakenteeseen suunnannäyttäjiä (course-keeper) tai palkitsijoita (rewarder). Maaseudulla nämä yrittäjät ovat traditionaalisessa toimintaympäristössään usein vaikeasti siedettäviä, ja seurauksena on joko katkeroituminen, väsyminen tai vetäytyminen tukijärjestelmien ja kriittisen massan puuttuessa. Kaikkein ongelmallisoin on joko kontrolliorientoitunut tai pelien kyllästävä organisaatio tai yhteisö, jonka riskinsietokyky on alhainen.

Johtopäätökset

Eko- ja luontoyrittäjyys ovat käsitteinä vielä tuntemattomia mutta niiden merkitys sekä suurimpien taajamien kulutuksessa että maaseudun luonnonvarojen ja yrittäjyyden kehittämisessä on kasvava. Toimialan yrittäjyys on parhaillaan verkostoitumassa sekä alueellisesti että kansallisesti ja sen menestys perustuu mm. suurten klustereiden strategiaan linjauksiin keskittyä pääliiketoimintaansa, jolloin pienyrittäjyydelle jää enemmän tilaa. Diffusiona ekologinen kulutus on siirtymässä globaalina ilmiönä pääkaupunkiseudulta maaseudun taajamiin ja myös itse tuotantoalueille. Ero tuotantoalueiden yrittäjien ja voimakkaasti segmentoituneiden kuluttajaryhmien välillä on sosioekonomisesti suuri ja vaikeuttaa markkinointiponnisteluja yhdessä yrittäjien pienuuden ja toiminnan käynnistysongelmien kanssa. Yhteistä strategiaa joudutaan hakemaan koskien toimialan innovaatioita, ekotehokkuutta, verkostoitumista, asiakaslähtöistä toimintaa, ohjauskeinoja ja tuoteominaisuuksia, luonnonvaravopohjan rakentamista sekä laajempaa yhteiskunnallista ja sosiaalista kestävyyttä. Yhteinen imago ja tuotteet tai palvelut edellyttävät laajoja tutkimuksia koskien niitä indikaattoreita, jotka yhdistävät fyysisen pääoman (nature capital, material capital) inhimillisen ja sosiaaliseen pääomaan (human capital, social capital) ja näiden edellyttämiin yritysten laatu- ja ympäristöjärjestelmiin sekä laajempiin klusterin sisäisiin ympäristöohjelmiin. Organisaatioinnovaationa tämä tarkoittaa lähinnä eri innovaatorooleihin kuuluvien yrittäjätyyppien järjestäytymistä siten, että vastaavat kuluttajaklusterit ja näiden voimakkaasti segmentoituneet osat löytävät verkostossa toisensa (kuva 3). Tässä prosessissa tutkimuksessa löydetty kahdeksan yrittäjäklusteria muodostavat yhdessä organisaation luonnonvaroihin ja regionalismiin (paikallisuus) sidotun innovaatiojärjestelmän. Näitä innovaatorooleja ei voida (eikä saisi) irrottaa globaalitaloudessa (klusteritaloudessa) regionalismista, mutta niiden toimintaa voidaan helpottaa globaalien kulutuksen suuntaan yhdistämällä yrittäjien innovaatoroolit toisiinsa. Näin uusi organisaatio ei ole sidottu regionalismiin (paikallisuus, rajat) tai maaseutuasumiseen. Paikallisuutta tai yhteisöllisyyttä tulisi kuitenkin vaalia.

Mallin toisen osan muodostavat kymmenen kuluttajaklusteria tai –segmenttiä. Näiden sidos regionalismiin on vähäinen tai sitä ei joissakin ryhmissä esiinny lainkaan. Kun yrittäjien toimintaa sitovat fyysinen ympäristö ja sosiokulttuuriset rakenteet, retrospektiivisyys, väärä provisionalismi (nationalismi), ekonometria jne. kuluttajasegmenttejä yhdistää pikemminkin subjektivismi, immateriaaliset arvot, fiktiiviset tunne- ja ajatuskuvat sekä tutkimuksen näkökulmasta positivismista vapaa päätöksenteko. Vaaditaan siten positivismista poikkeavaa tutkimusmetodiikkaa (introspektiivisyys). Yhteisiä ohjaavia elementtejä ovat kommunikaatiojärjestelmä ja uusin globaali informaatioteknologia. Näin kuluttajan ja yrittäjän näkökulmasta verkostoituminen ja klusterirakenteet näyttäsivät helpottavan ”oikeiden” klusterin osien operoimista keskenään ja klusterin sisällä toisiaan vahvistaen. Näin oikeat kuluttajasegmentit ja yrittäjärühmät operoivat keskenään ja tuoteominaisuudet, tuotekehittely ja markkinointitapa löytävät kullekin kysynnälle (tuotteelle, palvelulle) oikean kohteen. Verkostopalvelut ja säh-

köinen kauppa luonnollisesti helpottavat prosessin syntyä oleellisesti ja ovat usein sen edellytys. Ei kuitenkaan sama kuin verkostotalous. Toteuttako prosessi klusteritaloudessa ns. huipputeollista kasvu-uraa vaiko ns. humanistis-ekologista kasvu-uraa riippuu lähinnä teorian tulkinnasta. Edellinen korostaa enemmän makrotaloutta ja globalisaation seurauksia, jälkimmäinen mikrotaloutta ja teorian paikallisuudesta lähtevää näkökulmaa.

Kirjallisuus

Eskola,,J. & Suoranta,J. (1999). Johdatus laadulliseen tutkimukseen. Vastapaino. Tampere.

Luostarinen,M. (1991). Tiedonhankinta ja tutkimusmenetelmät monitieteisessä ympäristötutkimuksessa. Maatalouden tutkimuskeskus 1991, Jokioinen, p. 57.

Luostarinen,M. & Vanhamäki, P. (2001). Ekologinen yrittäjyys. Tutkimus kuluttajien, yrittäjien ja kansanedustajien näkemyksistä ekologisen yrittäjyyden kehittämisestä Suomessa. Summary: Ecological entrepreneurship. A study on the views of consumers, Entrepreneurs and Members of Parliament on developing ecological entrepreneurship in Finland. Maa- ja elintarviketalouden tutkimuskeskus (MTT), Jokioinen. p. 165.

Rutanen,J. & Luostarinen, M. (2000). Luontoyrittäjyys Suomessa. Alueelliset verkostot: luontoyrittäminen, matkailu- ja maaseutuklusteri –hankkeen loppuraportti. Maatalouden tutkimuskeskuksen julkaisuja, sarja B, p. 65, liitteet 5.

WBCDS 1997. Exploring sustainable development. World Business Council for Sustainable Development. Global scenarios 2000-2050. London.

Ekologinen yrittäjyys Kuluttajaklusterit

Turistiitit

KLUSTERI 8

Sekäilän ja menetetyin kodin klusteri ("paradoksaalikoti")
Turisti ja liikkuva ihminen (poikkeaa vain hieman ryhmästä (7))
Pakan identifioiminen "kotiin" sisältää sieltä pakenevan ihmisen ja hädun palata
Oso lapsesta mukana elämäntilaisella turistikotilla
Turvallisuuspaketti tänkeää maailmankuvasa
Koti-osa turvallisuspakettia (vaihdon vaatit jne.)
Vaihtelu ja elämysten hausa vaaditaan aina korkeampaa kynnystä ja uutta
Vaatii ekoyrittäjiltä järjestyksen tuottamista, uuden hakemista kaiken aikaa

KLUSTERI 7

Turvallisuutta hakevan "turistin" klusteri
Kulkurja (5 ja 6) "yönnetään", turisti (7 ja 8) "houkutteluaan"
Tavoit ehuksista liikkumista; kotonaan kaikkialla
Tien päällä liikkuva ihminen erias ympäristö aina säyseää ja kesytettävää
Haetaan silmiinpöytäviä erikoisia ja uutta
Paikkaidentiteetin "tuuska" ja nostalgisia erotavat nuoremmasta ryhmästä (8)
Vaatii ekoyrittäjiltä korkeaa osaamista ja innovatiivisuutta, suuria tuotteita

KLUSTERI 10

Sodan, pelien ja konfliktien klusteri (maailma taisteluuttanen)
Poikkeaa vain hieman edellisestä, pelit ratkaisuvia
Uusi peli (projekti) aloitetaan aina 0-ruudusta ja edetään loppuun
Työpaikkapelejä, avidiittipelejä jne.; erotaan aikuisia ja ystäviä
Pelistä ei kuulu jättää haavoja tai katkeruuksia (kuvitelma)
Pelissä ei tunneta sääliä, empatiava, yhteistyötä ilman pelikoa petoksesta
Maailmankuvarit iivinen, ja kapea, moraaliton ja normittise pelissä
Ekooginen ja seffin osaa turvakilpeä menestyä pelissä; moraalinen tai
eettinen kysymys
Mediaympäristö: peloajalle ongelmallinen, kuinka se pelaa ja ketä vastaan, mikä
strategia ja missä v. hollinen (ei kukaan)
Vaatii ekoyrittäjiltä kluusteriohjausta ja verkostojen osaamisen käyttöä

Peluriitit

KLUSTERI 9

Maankäytön ja pelien klusteri
Maailmankuvasa puutettua rahoista, arvonnasta, rakkautesta jne., joista
kippailaan dit äisesti (markkinatort)
Pelit maailmankuvan perusta; myös arvot kauppatavaraa
Pelojen taidot ja oveluus ratkaisevat menestyksen
Kun vastaan on ympäristö (koko maailma), ei ole väliä sillä, vallitseeko talisuus
vaihettomuus, järjestys tai kaos (anarkia)

KLUSTERI 4

Puhaaksi viijetty "telecity" ihminen
Luonto- ja ympäristökokemukset "puhdistettu"
muusta roskasta ja rönsyistä
Individuaalisimista kestä
Luontosuhde ihmisen ja Luonon suhde
(kokoijan yksittäinen ja pyhä)
Omin merkkin tunnistaminen vahvistaa
Ja monipuolista elämäksistä kokemista
Äänimäisen vapauden tunnetta ohjaa vain kuvanvuodon
pinta
Ääritilaidia "zapping"-ihmiset
Ympäristökokemuksen oltava vahvan ja todellisen
(tuotteen imago)
Ekoyrittäjyyden oltava todellista, vahvaa ja uskottavaa

KLUSTERI 2

Vanhon tradition elämäkselliset säilyttäjät
Tärkeää traditio ja moraalinen kognitio
Ympäristön traumaattista koettu muutokset taustalla
Nostalgainen tapa yhdistää pieniä kokemuksia
Maailma supermarkket, ei kritisoita tätä todellisuutta
Tärkeitä yhden asian ihmöt ja katkelmallisuus
Aistillisuuden palvonta ja pinnallisuus ilman moraalista vastuuta
Vaatii ekoyrittäjiltä korkeaa osaamista ja innovatiivisuutta, suuria tuotteita

KLUSTERI 1

Modernin kaupungin kulttuurianalyysin perustamoinen
Planeetoja (flaneur)
Tärkeää se, mitä ympäristö, elämäkselliset jne. nähtävät
Katunkäymät kuljeskelijan silmin
Haetut kokemukset lyhykestäisiä, episodimaisia
Ei menneisyyttä tai seurausta
Yhteisöllisyys kadonnut 1990-luvun hengessä
Maaseudun ja pientaajien postimodernisaation tuote sekä 1990-luvun muuttaja
Ekoyrittäjien tyypillisä ikänsä vahvuuksilla osakasmarkkinoilla

Kuljeskelijät

KLUSTERI 3

Elämäntapakuuljeskelijat
"Ikäänkuin"-elämästä "mitä nähtävää" -
elämään ja kokemuksiin
Runsaasti vapaa-aikaa uusia kulttuurijärjelmää
Elämäksistä mittailuustyönä
ostosgallerioita
Ympäristö halutaan kohdata itse tapahtumaa ohjaten
(vaikka olisi kin järjestytt)
Odotukset maalia samoja kuin kaupungin ostoskaduilla
(näennäinen aktiivisuus tänkeää)
Vaatii ekoyrittäjiltä mittat
lausta aktiiviselle kuluttajalle

Kulturiitit

KLUSTERI 6

Postimoderni maailmankansalainen
Tieto jatkuvasta epävarmuudesta ohjaa käyttäytymistä
Ongelmana ei ninkään kykenemättömyys asettua ololliseen kuin löytää
pysyvä osuipaikka
Aleminen "hyjeksitty" ja "kankoitettu" ryhmä
Nykyisin maailma näyttäilytymässä kulkin mittahin
Ideoidin aiseia paljon ja ne vaihtuvat; ei mitään pysyvää
Ympäristöidentiteetti muiden kulkureiden kanssa
kansainvälinen, vaihtuva ja monikasvoinen

KLUSTERI 5

Juurteton on ympäristöönhahteen klusteri
Kulkin ihkkee matkareittinsä ja suunnitelmansa palalla
Maailmankuvasa tienhaaravarkaisuut tänkeitä
Kaikki paikat vieraita juurtunista pelätään ja väitetään
Arvomaailmaa ohjaa ulkopuolisuuden (mukalaisuuden) vaatimus
Kaikki vaihtoehdot avoimia, myös ekoyrittäjyys ja sen tuotteet

Ekologinen yrittäjyys

Yrittäjäkluusterit

Monialayrittäjät, tuotechampionit

Systemin kokemuskäynnittäjät

KLUSTERI 6

Paikkaa viidennestä klusterista vain hieman
Tunnusomaisia monialayrittäjyksiä: "punainen lanka" löytynyt
Maatalouden osuus vähentynyt tai sitä ei ole enää lainkaan
Sopivat hyvin arvioimaan tehtiin tämä järjestelmään koko klusterissa
Kykenevät löytämään yrityskonseptin kirjastoista toimintojen kirjoista
Tulkitsivat hyvin ulkopuolisia trendejä ja visioivat niiden merkitystä
Löytävät myös heikot signaalit, joilla merkitystä koko klusterille

KLUSTERI 5

Viidennen faktorin kovien taloudellisten arvojen ääripää
Säätötuja perinteiseen, maan- ja metsätalouteen konventionaalista tiukemmin
Monialayrittäjä, toiminnassa kirjavautta, hapuilua
Tuote ja tuotteen inaisuus tärkein, "hyvä tuote myy" periaate
Haetaan koulutusta ja kokemusta yritystoiminnassa
"Tuotechampionista", joka on istautunut täysin omalle "tuotteelleen"
Sopivat yhteisessä organisaatiossa kokemuskäynnittäjiksi
Menneisyyden unohdettuja ideoita koko klusterin käyttöön

KLUSTERI 8

Eräosa edellisestä vain hieman
Omalla faktoriin erottuva suur-ehko innovaattoreiden ryhmä
Ryhmän suuruus (10 %) kuvannee ekoyrittäjyyden yleisistä innovaatioosista
Oppositioerkinen "häiriköfaktor" ja sen klusteri
Räätälöidä ekoyrittäjyydestä valittujen näkemysten kanssa
Erityisesti konventioiden valkeasti siedettävä ryhmä
Omaperäisiä ja radikaaleja näkemyksiä
Usein maaseudulla väyymistä ja katkeroitumista; tukijärjestelmät puuttuneet
Kaipaavat erityisesti suunnannäyttäjiä (course-keeper) ja paikallisia joita
(r-swarder)
Innovaatiojärjestelmän tärkein ydinryhmä

KLUSTERI 7

Pieni innovaattoreiden marginaaliryhmä
Kääntöpuoli konventioiden lähe yrittäjille
Kriittisyys ja toisinajattelu, yllättävät toimintamallit
Räätälöidä valittujen arvojen ja megatrendien kanssa myös
ekoyrittäjyydessä
Ekoyrittäjyys sinänsä ei ole innovaatio; näkökulma löytyy muualta

FAKTORI 4
Sides klusterin

Yrityssuunnitelma ja sides trendien, moraalien ja etten sides, innovaatio ja

Sides tuotteeseen

FAKTORI 3

Itselliset yrittäjät

Systemin promoottorijärjestelmä

KLUSTERI 4

Eräosa kolmesta ryhmästä vain hieman
Radikaalisuus ja markkinalatouden ehdot toiminnan ohjaimia
Ympäristömagon merkitys yritystoiminnassa väkiväinen
Ekokestävyyden trendin merkitys myönnetään mutta sitä ei juurikaan
käytetä
"Entrepreneurship"-yrittäjien klusteri
Ei elämäntapayrittäjä
Teknologian ja markkinoinnin parina tijoita, verkostomerkkejä
Sopivat promoottorijärjestelmään yhteisessä organisaatiossa

Vapaaehtuustajat

KLUSTERI 3

Systemin toiminnan suuntaajat
Ympäristöä yritystoiminnassa hyödyntävät vapaaehtuustajat
Kovien perusarvojen yrittäjät outta suostua
Yhteiskunnallinen vastuu ekokestävyydestä edellisiä ryhmää pienempi
Sopivat yhteisessä organisaatiossa tutkalleen
Promoottorijärjestelmään
Eivät niinkään tuota ideoita kuin liisäivät niihin kohdistuvaa kiinnostusta
Joukossa myös toiminnan suuntaajia (course keeper)

FAKTORI 1

Pelmeät arvot

Ympäristö- ja luontosuhde, ekoyrittäjyys osana yritysmagoo, kaupallisuus ja markkina henkisyys

FAKTORI 2

Kovat arvot



Spatiaalinen ympäristö-Regionalismi
Maaseutu-Luonnonvarat

YRITTÄJÄKLUSTERIT
Organisaation innovaatioroolit

**Konventionaaliset
yrittäjät**

Systeemin organisoiva
järjestelmä

**Monialayrittäjät
Tuotechampionit**

Systeemin
kokemusvälittäjät

**Visionäärit
Intrapreneurit**

Systeemin arvioiva
kehittämisjärjestelmä

**Vapaa -
matkustajat**

Systeemin toiminnan
suuntaajat

**Itselliset
yrittäjät**

Systeemin
promootorijärjestelmä

**Innovaattori -
yrittäjät**

Systeemin
innovaatiojärjestelmä

**Teknologian ja
markkinoiden
pöytäkirjat**

Palkitsijat, kontrolloiva
järjestelmä

"kovat arvot ja menetelmät"

ekonomia, kustannus-hyöty -analyysi, intrinsivertailu, positivismi
subjektivismi, tunne- ja ajatuskuvat, fiktiivinen ja emotionaalinen, behaviorismi

"pehmeät arvot ja menetelmät"

Aspaatialinen ympäristö globalismi
Metropolialueet - luonnonvarojen kulutus

KULUTTAJAKLUSTERIT

Vaeltaaja

Flaneeraaja

Teletyö-
ihminen

Kulkuri

Peluri

Turisti